

Petit Côté recherche un alternant commercial pour juin 2021



Petit Côté

Petit Côté est la première marque de desserts à base de légumes. Nous créons et commercialisons des gâteaux « bonne santé », réduits en matière grasse & sucres et riches en nutriments. Notre première gamme de gâteaux comporte trois recettes de desserts gourmands contenant 30% de légumes, qui sont en moyenne 2x moins gras et 30% moins sucrés.

Notre mission : faire découvrir à tous les gourmands de nouvelles façons de se faire plaisir.

Notre ambition : devenir la première marque de healthy food qui donne le sourire.

Après un an d'aventure : 8 concours d'innovation remportés, plus de 50 000 produits vendus, , une communauté engagée qui grandit autour de notre marque et une entrée chez de nouveaux distributeurs en avril 2021. Petit Côté a donc besoin d'un alternant pour aider Capucine, la fondatrice, à accélérer son développement.

Ta mission

Etre le moteur du développement commercial de Petit Côté !

- **Commercial terrain** : gérer l'implantation de nos produits dans de nouveaux magasins, s'assurer de la mise en rayon des produits, négocier les commandes et le placement en rayon. Tu vas être notre principal point de contact avec nos enseignes.
- **Suivi clients et analyse des ventes** : relever les ventes, les retours des chefs de rayons et des consommateurs. Les analyser et tirer des conclusions pour le développement de Petit Côté
- **Business development** : identifier les comptes clés, démarcher les clients (cold-call, porte-à-porte, mailing)

Les plus

- **Expérience très responsabilisante** : opportunité d'avoir un réel impact dans le développement de l'entreprise, d'avoir des missions très variées, de se former sur le terrain et de voir ses idées se mettre en place rapidement (l'implantation chez un nouveau distributeur, le passage de 10 à 50 Franprix).
- **L'équipe** est jeune, ambitieuse et très bien accompagnée.
- Des gâteaux. Beaucoup de gâteaux !

Profil recherché

- **Bac +3 minimum.** Formation commerciale, école de commerce ou BTS.
- Une première expérience commerciale est nécessaire.
- Bon relationnel, être capable de nouer des relations de confiance avec nos interlocuteurs en magasin
- Autonomie, rigueur, qualités d'organisation et de planification
- Envie de prendre des initiatives et de faire manger aux Français 5 gâteaux aux légumes par jour !

Pour postuler et avoir plus d'information sur les modalités de l'alternance, envoie un mail avec CV à capucine@petitcote.fr , 06 71 66 33 81